

CIRCA Personale

NUMMER 2
OKTOBER 1971

**der er
nogen
der har**

FORLADT RC!

ALARMS

OM RC 7100 TIDSFØLGEMELDEREN

I f. eks. et moderne kraftværk er der, ud fra kravet om uafbrudt energiproduktion, stort behov for at overvåge hændelsesforløb i processen. Disse hændelsesforløb, der fremkommer som f.eks. ændringer i olietryk, lejetemperatur, pumpe ind, pumpe ud, o.s.v., meddeles operatøren i kontrolrummet, ved at relækontakter aktiverer akustiske og optiske alarmer.

RC 7100 Tidsfølgemeldereren kan anvendes til kronologisk registrering af disse forløb og således dels tjene til overvågning af produktionen dels gemme data for analyse af fejlsituationer.

Princippet i RC 7100 forklares kortfattet i det følgende ud fra fig. 1.

2. Afsøger hver 0.5 millisekund de 1024 indgange for ændringer.
3. Når en ændring detekteres, filtreres elektrisk støj fra ved først at acceptere ændringen, når denne har været til stede i tre på hinanden følgende skancykler.
4. Når en ændring er accepteret, udelukkes evt. kontaktprel ved at lukke indgangen i et programmerbart antal skancykler.

RC 7002, der er en minidatamat, udfører følgende funktioner:

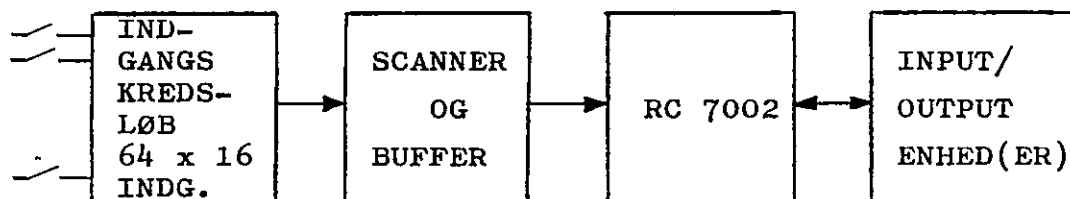


fig. 1

Indgangskredsløbene, der er opbygget som 64 moduler à 16 indgange, indeholder hver et relæ, der følger de kontaktskift i processen, der repræsenterer ændringer i hændelsesforløbet.

Scanner- og bufferenheden udfører følgende funktioner:

1. Indeholder i bufferen et "billede" af den til enhver tid herskende tilstand af de overvågede kontakter.
2. Udskriver statusrapporter på operatørens forlangende.
3. Lagrer "alarmbygger" for senere udskrift.

4. Fordeler information til output-enheder; det kan være f.eks. teleterminaler, dataskærme eller en større procesdatamat som RC4000.

Udvikling af RC 7100 begyndte for TUAAs vedkommende i april d.å. baseret på et oplæg fra salgsafdelingen og med økonomisk dækning i leveringskontrakter fra et par danske kraftværker.

Det første system installeres i løbet af oktober hos I/S Nordkraft i Ålborg, de følgende to inden årsskiftet på Kyndbyværket og Asnæsværket.

P. Fisker
Afdelingen for Teknisk Udvikling
Århus

NY RC4000 MASKINSTUE

Projektering af maskinstue, køleanlæg og husets indretning i øvrigt er forestået af H.I. Åstrup, hvilket borger for kvaliteten.

RC4000 blev installeret første uge i juli og blev straks taget i anvendelse, idet man allerede havde sager under indkøring (Rørsgård og Modul "Bogholderi") desuden kørte rutiner (landbrugs og revisor systemer) på Handels-højskolens anlæg.

Rutinerne kunne dog først flyttes sammen med båndstationerne fra Handels-højskolen en måned senere.

Maskinkonfigurationen er:

Core store 32 K	
Drum - 128 K	
Disk 2 M	
4 stk 9 ch. Ampex Båndst.	Altså en
Printer, punch, reader	noget skra-
Telemultiplexer, 3 termi-	bet model
naler.	

Driftssikkerheden har været (rimelig) god.

Udnyttelsen i sidste måned var ca. 300 timer.

Kørselsafdelingen består af 1 operatør, 1 edb-assistent samt under-tegnede.

Vi mangler input-output converteringsudstyr evt. en printer og en læser mere på RC4000.

Vi mangler meget soft eller hardware til at styre udskrifter ved papirskift (stop end top of form).

Vi kunne tænke os mange on-line kunder (og noget at gøre det med).

Vi glæder os til BOSS 2.

Med venlig hilsen

Kai E. Andersen

RC4000 Kørselsafdelingen Århus

ØKONOMI

Aarhus Fiskergade som økonomisk enhed kan kun anskues såfremt man er villig til at anskue de aktiviteter, der i dag er samlet under betegnelsen ÅFG.

På årsbasis omsættes omkring 5 millioner kr. i menneskepenge. Hertil kommer så hvad andre tager indtægterne for.

Hvis man anmoder om betaling er svaret naturligvis 0.

Spørger man derimod om hvad en aktuel bistand er værd - når den rekvideres kan vi få ågerpriser.

Sammensætningen af de 5 millioner er:

- RC4000 kørselsindtægter på knap 1,5 millioner .
- Levering af materiel og programmel til teleselskaber på ca. 1.5 millioner.
- Levering af kraftværkssystemer til distributionsovervågning ca. 1 million.
- Systemetablering til RC4000 ca. 3.4 millioner.

Hertil kommer så kørselsindtægter i form af kunder og bistand til såvel CDC, GIER som RC4000 i andre centre.

Som et center der for 1/2 år siden sammensattes af RC's produktudviklingsgruppe uden eksterne indtægter og en gruppe konsulenter/programmerer, der ventede på en RC4000 - og ikke troede på den som en realitet før den stod i rummet - synes vi at vi gør det så godt vore evner rækker "når vi selv skal sige det".

Bidragsmæssigt står vi endnu nogle måneder med et negativt beløb, men vil derefter kunne svare enhver sit. Vi har i ÅFG måttet konstatere, at det er dyrt at være pioner - løbe en RC4000 igang - og at det er ubehageligt som vi oplevede det i april at være en gruppe mennesker som fra at være intern leverandør (udvikle for RC) uden varsel skal til at sælge sine ydelser eksternt.

J. Vestergaard Pedersen

Aarhus afdelingen

MESSE

RC deltog i Herning Messen fra d. 4.-12. september.

På standen var opstillet en terminal med forbindelse til RC4000 i Aarhus, Aalborg eller København.

Der var naturligvis fremlagt brochurermateriale og bemanningen var konstant to mand.

Der var ret stor interesse omkring RC's stand, da den var et af de få

steder, hvor der foregik noget aktivt på udstillingen.

Bemandingen var fordelt på adskillige medarbejdere fra flere RC centre, og der blev i den forbindelse udtrykt det ønske, at man lod de samme personer være på standen hele udstillingen igennem, da disse i så fald i langt højere grad var indstillet på og motiveret for opgaven, end to medarbejdere, der bliver smidt på opgaven en enkelt dag.

Man ville yderligere gerne have haft mere at vise, f.eks. en RC7000 med skærmterminal, specielt fordi mange forespørgsler kom fra skoler.

Fra skolernes side udtrykte man ønske om et leasing system både til terminaler og til RC7000, da man lettere kan få en løbende bevilling til at leje udstyr end bevilling til nyanskaffelser.

Lene Madsen

FREDERICIA

Redaktøren har bedt mig skrive lidt om afdelingen i Fredericia!

O.K! lad os begynde med begyndelsen:

I 1969 kom Århus afdelingen i forbindelse med en EDB-komite dannet af 6 af Fredericias største virksomheder. Man overvejede at starte en fælles EDB-afdeling.

RC foreslog, at RC i stedet startede en afdeling i Fredericia medbringeren al vor omfattende know how. Da overvejelserne trak lidt længe ud, mistede Vestergaard i Århus tålmodigheden, spillede efter sædvane dynamisk ud - ansatte undertegnede og startede afdelingen: "Så er vi her, mine herrer!"

Desværre overgik komiteen os i overraskende manøvrer: "Velkommen! Men vi vil bare køre hos E. Rasmussen!" (En af de 6 virksomheder - har et Borrough B-500 anlæg).

Det gik noget bedre for RC dengang, så jeg fik lov at blive (jeg havde forøvrigt været i firmaet i perioden 64-66)!

Fra et eksistensgrundlag byggende på udvikling af store specialsystemer måtte vi brat ændre kurs. Vi skulle have noget i gang i en fart, og det er en ret utaknemmelig opgave for en sælger at komme og sige: "Goddag, her er jeg, jeg kommer fra RC! Vi kan lave alt! Hvad vil De gerne have?"

Det er mere operationelt at sælge standardprodukter til "blokering" af kunden for senere integrerede løsninger. Standardprodukter kan også lettere sælges med moderne masse-salgsmetoder: Reklame, salgsbreve, orienteringsmøder.

Det første år holdt vi en del orienteringsmøder på restauranter rundt i området efter recepten: Øl, cigarrer og lysbilleder (om RC og et udvalgt system, naturligvis).

Den første betingelse måtte jo være, at firmaerne lærte RC at kende...., det lyder utroligt, at de ikke gjorde det i forvejen!

Iykkedes det så! ja, først måtte vi konstatere, at alle automobilforhandlere, tømmerforretninger og de fleste

entreprenører var snuppet af JDC i Vejle, forsikringsselskaber kører hos FDC, banker hos Bankdata, Kol-ding er håbløs fordi alle byens le-dende folk er i Rotary og/eller sejl-klub, medejere og/eller bestyrelses-medlemmer og/eller direktion hos det lokale TRI-DATA.

I Haderslev og Esbjerg var de lokale heldigvis knap så skrappe (nu er spid-serne i Sønderborg også ved at lave noget lokalt... men OE har lovet at komme og hjælpe os!)

Vi måtte konstatere, at de bureauer, som havde specialiseret sig i branche-systemer, havde haft bemærkelsesværdig succes. Så samtidig med at vi starte-de en generel markedsføring af stan-dardprogrammer, gav vi os til at lede efter nogle gode brancher. I løbet af det sidste halve eller trekvarte år har vi lavet specialtrimninger af RC Salgsregnskab for vinhandlere, spedi-tører, vognmænd og har lavet tilbud til fragtcentraler - RC4000 system (transporterhvervene er særligt vel-udviklede i vort område, som strækker sig fra Vejle og Varde nord til græn-sen i syd).

Der er nogen, der synes, at vi gør det forkert, og at vi hellere "skul-le se at få en Jetex-kunde" (til læ-sere uden for det midtjydske skal jeg nævne, at det er en "stor" spe-cialkunde!) ligesom Silkeborgafdeling-en. Dertil er der bare at sige: 1) At sådan noen siger vi sandelig ikke nej til. 2) At Jetex i starten i 1964 kun var en meget lille virk-somhed. 3) Og at Silkeborgafdelingen blev startet, fordi denne lille virk-somhed efterhånden var blevet vold-somt stor, så stor at den kunne stil-le krav...! (hønen <--> ægget?)

Dertil kommer, at vores stab er ud-valgt efter "massesalgsstrategien", d.v.s. konsulenter på standardpro-grammer med hovedviden inden for virksomhedsproblemer, men uden pro-grammøruddannelse (vi har kun én programmør, men han er ganske vist god!)

Får vi så solgt en masse? Tja.. helt ringe synes vi ikke det går - jeg har fortalt om vanskelighederne. Især tak-ke være branchesystemerne tror vi, det kommer til at gå mægtig godt i fremtiden.

Med venlig hilsen

O. Klottrup

P.S.

- Fakta: 1) Vi er 9 personer, her-af en programmør, en kontordame, en tekni-ker (RCI) og resten konsulenter.
- 2) Vi har en Olivetti terminal og en RC 3200, som vi har haft et halvt år, og som ikke virker, fordi Aastrup har kunnet finde en masse und-skyldninger for ikke at give os et modem.
- 3) Vi kører primært på CDC Rialto, fordi CDC-sy-stemerne er de bedste, og fordi flere af kon-sulenterne kommer fra denne afdeling.
- 4) Vi kører formelt under Århus-afdelingen, som ikke rigtigt kan lide at høre om "Fakta nr. 3)".
- 5) Konsulenterne bragte vedligeholdelse af en masse gamle kunder med til afdelingen. Så vi har en masse be-svær, og maskincentre-ne får nogle lette ind-tægter.

SILKEBORG

"System 69" er udarbejdet i 1969 til fa. Jetex - vel landets største tekstilvirksomhed. Virksomhedens hovedprodukter er kjoler, frakker og anorakker.

Systemet berører mere eller mindre samtlige funktioner hos Jetex. Mest interessant er "ekspeditionssiden", der i grove træk fungerer således:

Ordresedler indlæses, og for hver ordreseddel udskrives en ekspeditionsseddel som kopi af ordren. Ekspeditionssedlen forsynes af systemet med et hovednummer samt et linienummer pr. linie. Sedlerne udskrives og anbringes i sandsynlig ekspeditionsorden.

Ved ekspedition kan virksomheden alt efter aktuel situation - hulle en eller flere parametre - eksempelvis varenumre, kørselsruter, leveringsterminer, kundennumre m.v., hvorefter systemet undersøger mulighederne og udskriver et ekspeditionsforslag der udover nævnte

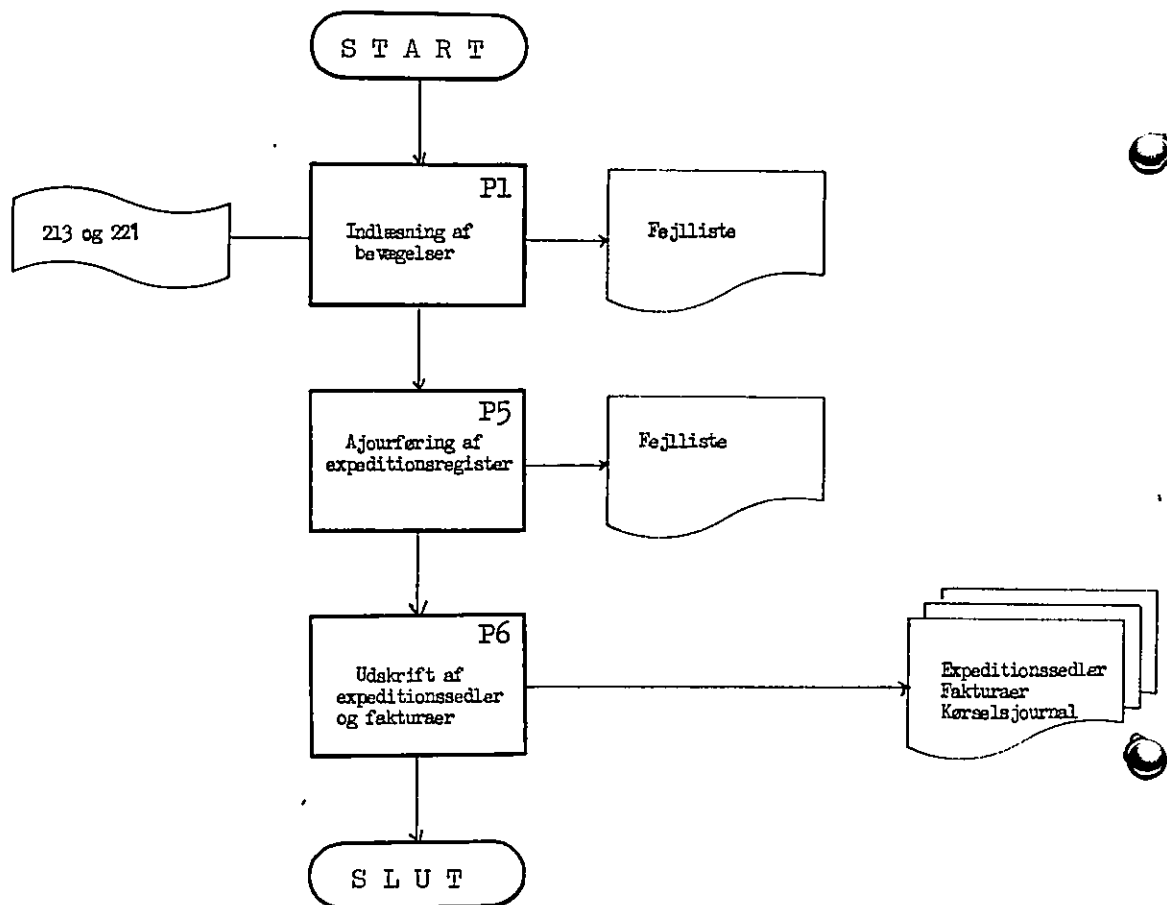
"parameterkrav" opfylder visse "økonomi- og retfærdighedskriterier". Ekspeditionsforslaget anfører bl. a. nævnte hovednumre og om nødvendigt (ved dellevering) et eller flere linienumre pr. ekspedition. Godtages forslaget hules disse numre, hvorved fakturaer og diverse bevægelser af varer og penge udløses.

Af andre spændende ting kan nævnes at systemet kan undersøge, hvorvidt og i hvilket omfang en ønsket produktions igangsætning er mulig eller ej med hensyn til nødvendig råvarebeholdning.

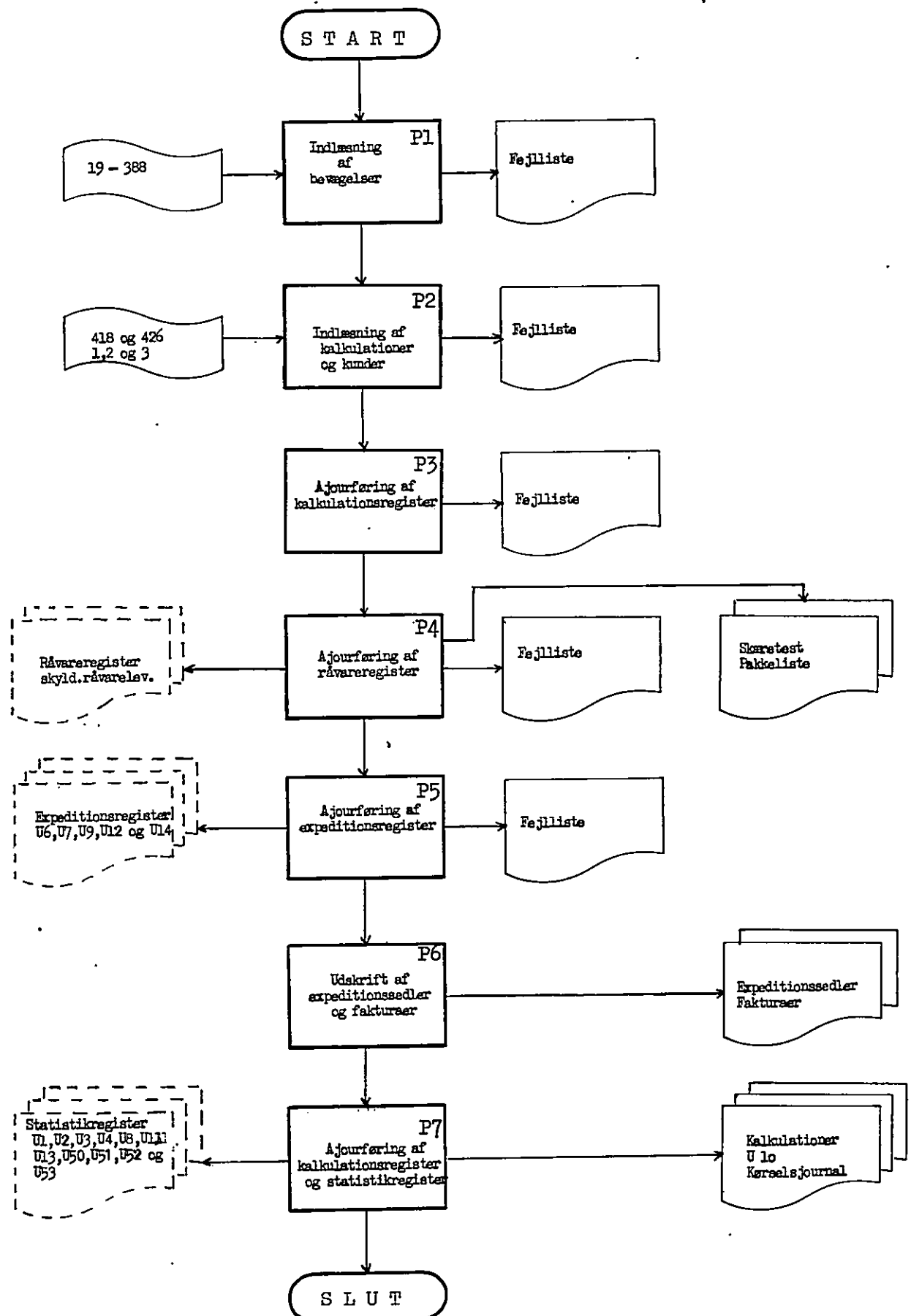
Det tog 55 mandmdr. at fremstille systemet. Årlig driftsindtægt ca. kr. 700.000. Opbygning fremgår af diagrammerne.

J. Linneberg

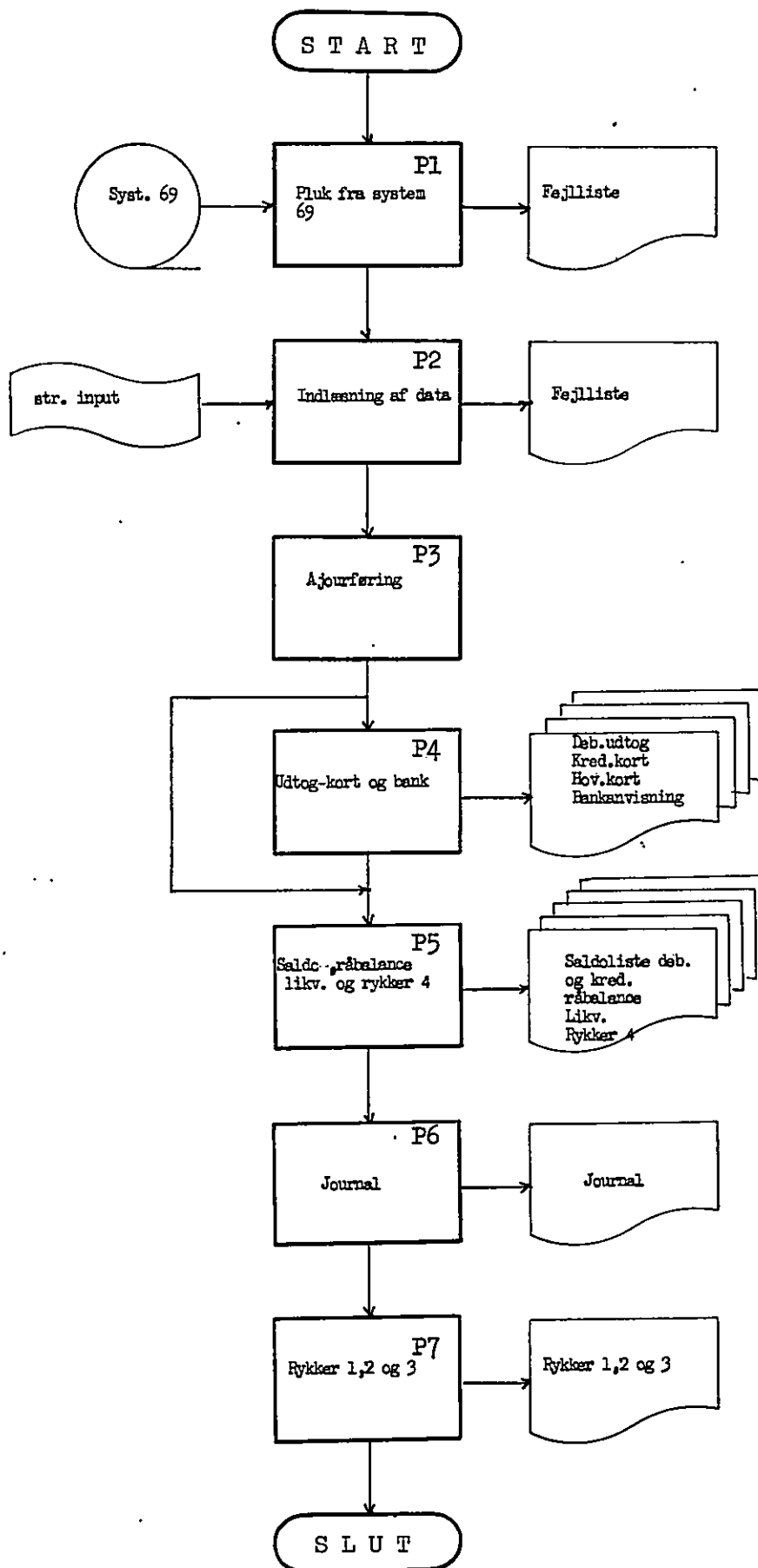
Silkeborg Afdelingen

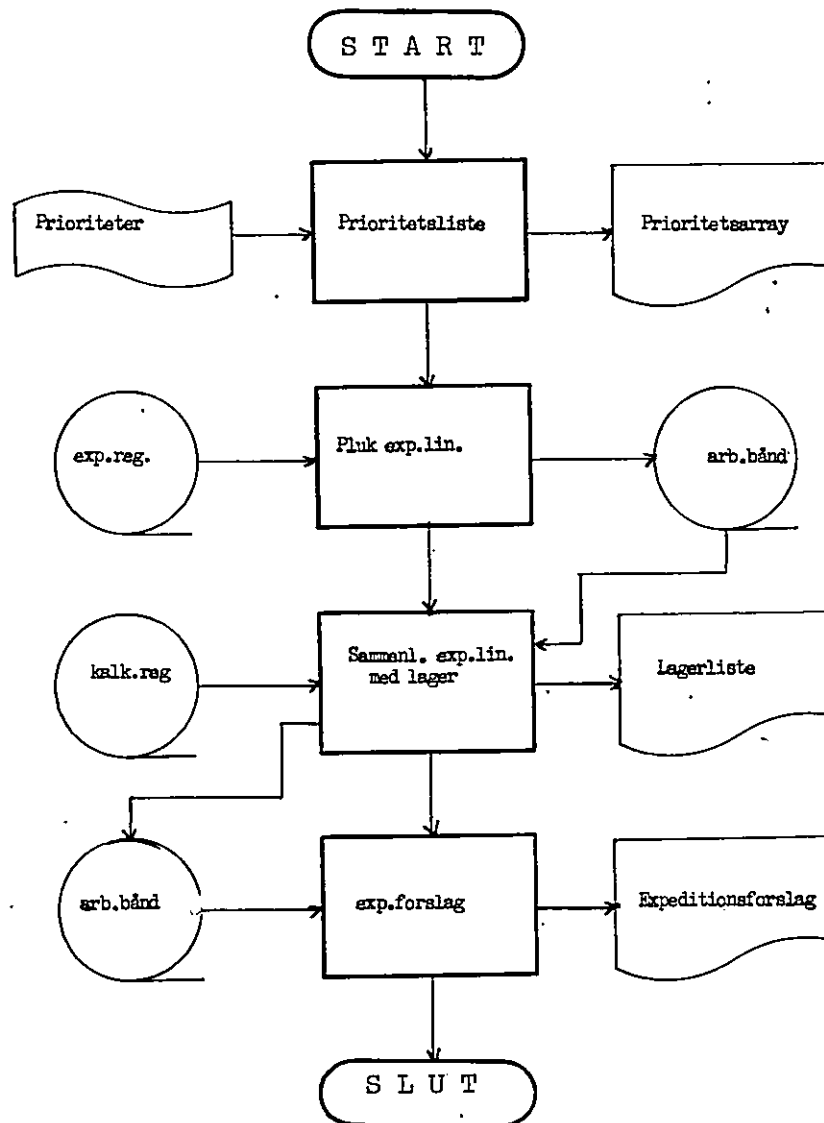
SYSTEM 69 DAGKØRSEL

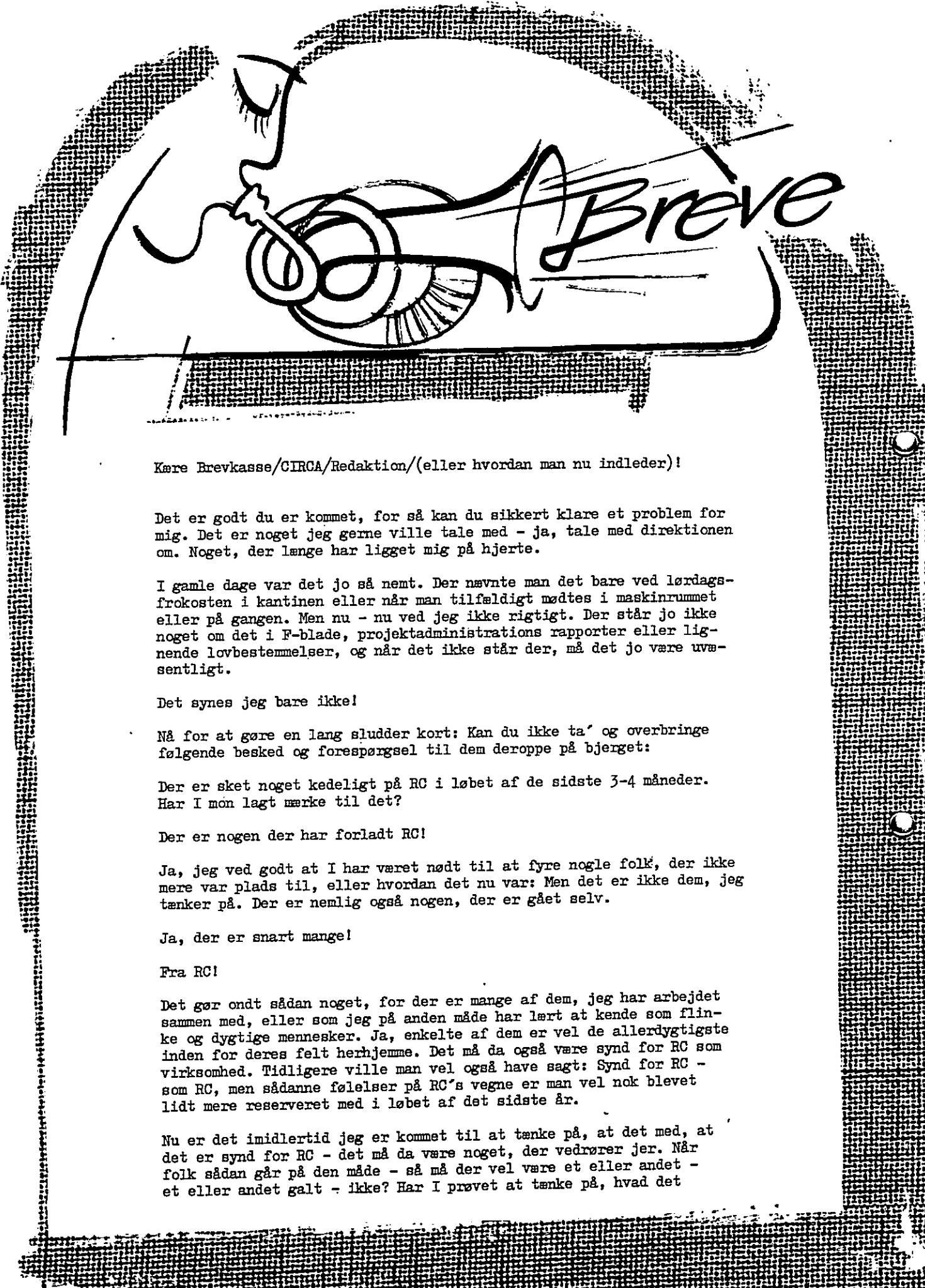
SYSTEM 69 UGEKØRSEL



BOGHOLDERI



EKSPEDITIONSFORSLAG



Breve

Kære Brevkasse/CIRCA/Redaktion/(eller hvordan man nu indleder)!

Det er godt du er kommet, for så kan du sikkert klare et problem for mig. Det er noget jeg gerne ville tale med - ja, tale med direktionen om. Noget, der længe har ligget mig på hjerte.

I gamle dage var det jo så nemt. Der nævnte man det bare ved lørdags-frokosten i kantine eller når man tilfældigt mødtes i maskinrummet eller på gangen. Men nu - nu ved jeg ikke rigtigt. Der står jo ikke noget om det i F-blade, projektadministrations rapporter eller lignende lovbestemmelser, og når det ikke står der, må det jo være uoverskueligt.

Det synes jeg bare ikke!

Nå for at gøre en lang sludder kort: Kan du ikke ta' og overbringe følgende besked og forespørgsel til dem deroppe på bjerget:

Der er sket noget kedeligt på RC i løbet af de sidste 3-4 måneder. Har I mon lagt mærke til det?

Der er nogen der har forladt RC!

Ja, jeg ved godt at I har været nødt til at fyre nogle folk, der ikke mere var plads til, eller hvordan det nu var: Men det er ikke dem, jeg tænker på. Der er nemlig også nogen, der er gået selv.

Ja, der er snart mange!

Fra RC!

Det gør ondt sådan noget, for der er mange af dem, jeg har arbejdet sammen med, eller som jeg på anden måde har lært at kende som flinke og dygtige mennesker. Ja, enkelte af dem er vel de alldygtigste inden for deres felt herhjemme. Det må da også være synd for RC som virksomhed. Tidligere ville man vel også have sagt: Synd for RC - som RC, men sådanne følelser på RC's vegne er man vel nok blevet lidt mere reserveret med i løbet af det sidste år.

Nu er det imidlertid jeg er kommet til at tænke på, at det med, at det er synd for RC - det må da være noget, der vedrører jer. Når folk sådan går på den måde - så må der vel være et eller andet - et eller andet galt - ikke? Har I prøvet at tænke på, hvad det

mon kunne være? Eller endnu bedre: Har I prøvet at gå ud og snakke med jeres medarbejdere - høre hvad de mener. Og snakke er selvfølgelig ikke blot at diskutere budgetrammer eller PP-kort.

Skammer I jer ved at snakke om andet, eller føler I at I står i skyggen af fortiden?

Det kan man vel næppe fortænke jer i. Det er jo sjældent, det blir solskin, blot fordi et træ bliver fældet - eller for den sags skyld fordi nogle træer går ud!

Det nytter ikke noget. Fordi RC ikke skal være, som den har været før, er der vel ingen grund til at den skal dø af blodmangel eller svindsot. Kan I da ikke forstå det? Forstå, at ligegyldigt hvor nødvendigt det er med jeres budgetter, økonomiske styresystemer og regler for dit og dat og pjat - så hjælper det alltsammen ikke en døjt, hvis der ikke er nogen medarbejdere I kan styre økonomisk, som kan leve op til budgetterne og som kan overtræde reglerne, så det hele også fungerer i de situationer I glemte at lave regler for.

Og tror I, at I kan holde på medarbejdere, når I ikke træder frem og fortæller dem hvad RC er. Hvad det er vi allesammen i fremtiden skal arbejde med, engagere os i, leve med og - når vi tror på det, ja så for min skyld også gerne - dø med. Fortæl os hvorfor RC også i fremtiden er stedet hvor det sker - stedet hvor landets dygtigste folk inden for faget søger til, fordi der sker noget i den butik og fordi den bliver ledet drønende godt.

Det gør I bare ikke!

Derfor forlader de dygtige folk RC!

Vatugler!

Det var rart at få luft, kære Brevkasse. Det har trængt på lange. Ellers kan jeg kun hilse dine omgivelser velkommen, ikke mindst når de layoutmæssige barselsvanskeligheder er overstået.

Med venlig hilsen

Paul Lindgreen

PS. Jeg er kommet til at tænke på, at jeg slet ikke ved om direktionen overhovedet er dus med folk mere. Hvis du heller ikke er sikker må du hellere redigere det om for mig til De-form.

PPS. Ved nærmere eftertanke tror jeg, at det er bedre du afleverer beskeden uden at sige, at jeg har skrevet den. Du ved, jeg er jo ikke i kridthuset deroppe, og man ved jo aldrig. Kan du ikke sige, at du fik beskeden af RC? Det kan jo være der er andre der mener lige som jeg.

CIRCA

INTERNT PERSONALEBLAD FOR A/S REGNECENTRALEN • REDAKTØR: LENE MADSEN
MANUS SENDES TIL REDAKTIONEN FALKONER ALLE 1, 2000 KØBENHAVN F.

