

## DDE bliver eHuset



DDE profileres nu som eHuset og samtidig sættes e-business i centrum for enhver løsning, der fremover udgår fra DDE. Konkret betyder det at al den viden og kompetence, som DDE's 360 medarbejdere repræsenterer, og som DDE har opsamlet gennem snart 25 år, nu kanaliseres ind i en fremadrettet bevægelse, hvor drivkraften er optimal udnyttelse af Internetteknologi til gavn for kundernes og DDE's forretningsudvikling.

### eHuset – mission og strategi

Det er eHusets mission på basis af indgående IT-forretningsforståelse og e-viden at forsyne private og offentlige virksomheder med produkter og ydelser, der bedst muligt gavner deres forretningsudvikling.

eHuset leverer e-kompetence, e-løsninger og e-infrastruktur, der understøtter kundens forretningsudvikling. Det sker ved at levere innovative e-løsninger, opbygge kundernes egen e-kompetence samt levere, drive og udnytte e-teknologien. Derved bringer eHuset kunderne i front teknologisk og forretningsmæssigt i e-verdenen.

- Med eHuset har vi skabt et vækstlokomotiv på e-markedet, konstaterer administrerende direktør Claus Erik Christoffersen, DDE.

### Forretningsudvikling i eHuset

Til at sikre eHuset en fri idégenerering og uafhængighed af den formelle organisation, har DDE oprettet en selvstændig funktion for e-forretningsudvikling. Denne funktion skal således give eHuset alle muligheder for strategisk optimal placering på det eksplosivt voksende og krævende e-marked. Udover det overordnede strategiske arbejde sikrer funktionen, at eHusets e-kompetence, e-løsninger og ydelser relateret til e-infrastruktur modnes, positioneres og markedsføres i takt med, at kunderne udvikles og erkender deres behov i den nye verden.

### e-omsætning vokser hurtigt

- Vores samlede Internet-relaterede omsætning er vokset med mere end 80 procent i det forløbne år og udgør pt. ca. 20 procent af DDE's totalomsætning. Flertallet af vores medarbejdere er allerede i større eller mindre udstrækning beskæftiget på e-området, og DDE's vækst som eHuset kan derfor umiddelbart ske uden rekruttering af nye medarbejdere, siger administrerende direktør i DDE, Claus Erik Christoffersen, og fortsætter:

- På baggrund af den vækst vi allerede har opnået inden for salg af e-kompetence og e-løsninger, er den strategi, vi præsenterer i dag et logisk skridt i DDE's fortsatte visionære forretningsmæssige udvikling.

### eHusets tre primære løsninger

eHuset har tre primære løsninger, hvor DDE enten er førende på markedet eller har besluttet at blive det. På alle områderne har DDE udviklet produkter eller løsningskoncepter, som allerede er implementeret med succes i en lang række private virksomheder og offentlige institutioner i Danmark:

**Customer Relations Management:** DDE BroadPeak, der er DDE's 100 procent Internetbaserede salgs- og marketingsystem, integrerer alle virksomhedens infor-

---

Dansk Data Elektronik A/S

Herlev Hovedgade 199  
DK 2730 Herlev

---

Tlf.: +45 4457 2000  
Fax: +45 4457 2001  
<http://www.dde.dk>

---

Reg. no. 65.295

Bank:

Den Danske Bank

4180 4310210765

Unibank

2197 0809309800

---

Udenlandske

datterselskaber:

Sverige

UK

Belgien

ationer i salgsarbejdet. BroadPeak sikrer en altid effektiv salgsproces, hvor virksomheden kan operere effektivt, velinformeret og koordineret i ethvert kundeforhold. Samtidig giver BroadPeak adgang til at måle processerne i stedet for blot resultatet, og er derved et optimeringsværktøj, som hjælper virksomheden med at opnå, fastholde eller udbygge en førerposition.

**Knowledge Management:** Begrebet Knowledge Management handler bl.a. om adgang til og effektiv brug af information. DDE WebTop, er en personlig portal, der integreres i alle virksomhedens informationsprocesser. Med udgangspunkt i den enkelte medarbejders jobfunktion, sikrer DDE WebTop nul-tærskel adgang til effektiv udnyttelse af informationerne.

**e-engineering:** DDE har specialiseret sig i at e-engineere virksomheder – det vil sige via kundespecifikke løsninger at digitalisere virksomhedens interne processer, så disse åbnes internt for medarbejderne og eksternt for kunder og leverandører. En sådan omlægning medfører nye muligheder: For eksempel vil den øgede automatisering betyde et farvel til trivielt arbejde med fordeling af information, ligesom færre fejl og større produktivitet er blandt de umiddelbart afledte konsekvenser. Digitalisering af processerne sikrer samtidig online adgang til opsamling og udnyttelse af information og deraf følgende ny og dybere indsigt i forretningsprocesserne.

DDE's e-løsninger understøttes af virksomhedens store og brede erfaring med levering af e-kompetence og e-infrastruktur.

### **eHusets kunder ønsker handlekraft og dynamik**

Den viden, der opsamles i en virksomhed eller organisation, er værdiløs, hvis ikke den bruges aktivt og omsættes til forretningsmæssig handlekraft, som kommer både virksomhed, kunder og leverandører til gavn. I en e-engineeret virksomhed har medarbejdere, kunder og leverandører universel nul-tærskel adgang til informationsressourcerne.

På samme måde kan kommunikationen internt i virksomheden optimeres ved at etablere nye IT-systemer, der understøtter en dynamisk arbejdsform på kryds og tværs i organisationen – netværksbaserede systemer, der giver processtøtte og styrker koordinering og samarbejde.

- Vi har arbejdet målrettet på at rette vores organisation ind til dette skifte. I DDE har vi udviklet og siden implementeret en række Internetbaserede løsninger hos talrige af vores kunder, som har skabt værdi og styrket deres forretningsmæssige udvikling. Så vi er allerede særdeles aktive på e-området, understreger administrerende direktør i DDE, Claus Erik Christoffersen.

### **Microsoft og Oracle bakker op om eHuset**

Verdens to største softwarehuse, Microsoft og Oracle, bakker op om eHuset.

DDE er Microsoft Solution Provider Partner, hvilket er den højeste status, en partner kan opnå i samarbejdet med Microsoft, og DDE's fokus på e-området intensiverer nu de i forvejen nære relationer:

- I Danmark oplever vi en vis træghed i relation til implementering af e-handelsløsninger. Men der er ikke tvivl om, at der inden længe kommer en eksplosion på det område. Og når den kommer, så er vi fra Microsofts side utroligt glade for at have en partner som DDE, der har opbygget en solid kompetence og som fokuserer på implementering af e-løsninger baseret på Microsoftteknologi, siger administrerende direktør for Microsoft Danmark, Jens Moberg, og fortsætter: - Med den fremgang som DDE bl.a. har haft med implementering af omfattende virksomhedsløsninger baseret på Internetteknologi, så er det min opfattelse, at DDE



Dansk Data Elektronik A/S

Herlev Hovedgade 199  
DK 2730 Herlev

Tlf.: +45 4457 2000  
Fax: +45 4457 2001  
<http://www.dde.dk>

Reg. no. 65.295

Bank:

Den Danske Bank  
4180 4310210765

Unibank

2197 0809309800

Udenlandske  
datterselskaber:  
Sverige  
UK  
Belgien

har et fantastisk godt ståsted for yderligere ekspansion fremover på e-business området. DDE bringer hele deres omfattende erfaring og kompetence med over i den nye Internetverden, og det giver dem en enorm styrke, ikke mindst i relation til at lave integrerede entrepriseløsninger på tværs af virksomhedernes ofte forskelligartede systemer, siger Jens Moberg.

DDE har i mere end ti år været en af Oracles største partnere i Danmark. Samarbejder er tæt på bl.a. Data Warehouse området, som er afgørende vigtigt i en e-verden, fordi Data Warehouse giver adgang til kundedata og dermed viden om kunderne.

- I Oracle satser vi alt på Internettet. Vores arkitektur er Internetbaseret og alt, hvad vi gør, tager udgangspunkt i Internettet. Når en så stor partner som DDE går i samme retning, så betyder det, at vi kan komplementere hinanden endnu bedre, siger administrerende direktør i Oracle Danmark, Peter Perregaard, og fortsætter: - Som et erfarent systemhus står DDE med en enorm styrke, når de nu satser 100 procent på e-business. Det er min vurdering, at DDE har et fantastisk potentiale på e-området, som ikke mindst skyldes at de - i modsætning til de fleste andre aktører på det marked - har ekspertisen til at kunne integrere e-handelsløsninger i dybden i virksomhedernes finans- og logistiksystemer.

#### **Pressekontakter for yderligere information**

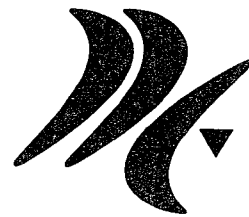
Administrerende direktør Claus Erik Christoffersen, [cec@dde.dk](mailto:cec@dde.dk), 44 57 20 00

Finansdirektør Kurt Wamberg Rasmussen, [kwr@dde.dk](mailto:kwr@dde.dk), 44 57 20 00

Direktør Torben Krog, [tk@dde.dk](mailto:tk@dde.dk), 44 57 20 00

eVangelist Claus Ole Hasle, [coh@dde.dk](mailto:coh@dde.dk), 44 57 20 00

Se også [www.ehuset.com](http://www.ehuset.com) - [www.dde.dk](http://www.dde.dk) og [www.dde.dk/investor relations](http://www.dde.dk/investor_relations)  
Direktionssekretariatet



Dansk Data Elektronik A/S

Herlev Hovedgade 199  
DK 2730 Herlev

Tlf.: +45 4457 2000

Fax: +45 4457 2001

<http://www.dde.dk>

Reg. no. 65.295

Bank:

Den Danske Bank

4180 4310210765

Unibank

2197 0809309800

Udenlandske

datterselskaber:

Sverige

UK

Belgien